

SPAZIANI GIUSEPPE

Dati anagrafici nato a Roma (Rm) il 18/08/1964
residente in Roma, Via della Stazione di San Pietro 57
coniugato con un figlio
recapito telefonico 339/1181816
indirizzo e mail privato: g.spaziani@methorios.it

Studi e titoli Maturità Classica presso il Liceo Virgilio di Roma
Laurea con lode in Economia e Commercio Università La Sapienza.

Esperienze professionali

2015 - **Partner di AD Advisory,** attiva nei servizi di consulenza finanziaria alle imprese mettendo a disposizione della clientela l'ampia esperienza bancaria e di relazioni.

2012 - 2014 **General Manager di primario Gruppo privato,** attivo nei settori del facility, turismo, logistica e corrieri con base a Roma ma operante in tutta Italia. L'azienda con un fatturato 50 M€, gestisce appalti privati attraverso la collaborazione di 3000 risorse. In questa realtà ho apportato capacità manageriali rilevanti, che hanno consentito di raggiungere risultati significativi sia in termini di successo commerciale che di gestione finanziaria. Nell'ambito del Gruppo opera una Società finanziaria (ex art 106) finalizzata al sostegno di clientela pmi e dei numerosi collaboratori. In questa società ho anche svolto il ruolo di Consigliere d'Amministrazione

2010 - 2011 **Responsabile Area Sud Corporate Investment Banking di Unicredit Spa,** posizione di coordinamento delle attività corporate e real estate nel Sud Italia, con un portafoglio impieghi di circa 3 MD€ e depositi per 600 M€. Il mio contributo alla motivazione delle numerose risorse (circa 100) è stato determinante per il raggiungimento dei risultati di budget in un contesto non facile.

2009 – 2010 **Responsabile Area Campania di Unicredit Corporate Banking, r**esponsabile della gestione della clientela PMI e Corporate nella Regione, attiva nei servizi, nell'industria, real estate e shipping. Gli impeghi in essere gestiti ammontavano a complessivi di 2,5 MD€, 400 M€ di depositi ed 11 filiali. In questo nuovo ruolo, attraverso metodo e disciplina, abbiamo raggiunto risultati positivi con il pieno rispetto della trasparenza e della meritocrazia. In particolare sono stato chiamato ad una articolata riorganizzazione delle filiali e delle persone, anche attraverso l'accorpamento di alcune strutture.

2008 - 2009 **Direttore Regionale Centro Italia Unicredit Banca d'Impresa,** responsabile della gestione della clientela PMI e Corporate nel Lazio (escluso Roma), Abruzzo Molise e Sardegna, con impeghi in essere di 2,3 MD€ e 300 M€ di depositi e 13 filiali. I settori d'appartenenza della clientela servita spaziavano dai servizi, all'industria al real estate. Ritengo di aver contribuito al pieno raggiungimento del budget in una realtà derivante dalla fusione di Unicredit e Capitalia. Credo di aver apportato il giusto grado di elasticità di gestione ad una realtà complessa frutto di una delle più importanti fusioni bancarie in Italia.

2006 - 2007 **Vice Area Manager Corporate Centro Nord di Banca di Roma (Gruppo Capitalia), r**esponsabile del coordinamento delle attività commerciali con clientela PMI e Corporate di Emilia Romagna, Umbria, Marche e Toscana, attraverso 10 Centri Corporate, 4 Dipendenze, ed impieghi per ca. 2 MD€, 100 M€ di depositi. Le aziende seguite appartenevano ai diversi settori con particola riferimento all'industria, al turismo ed al real estate. Il mio apporto è stato ampiamente riconosciuto soprattutto nella tenacia commerciale, rivolta al raggiungimento del budget fino ad allora mai raggiunto dalla struttura.

2000 – 2005 **Vice Capo Servizio Crediti Italia di Mediocredito Centrale (Gruppo Capitalia),** responsabile delle attività commerciali di credito industriale con clientela PMI e Corporate clienti e non del Gruppo Banca di Roma/Capitalia, nelle regioni Lombardia, Piemonte, Liguria, Toscana e la Provincia di Roma. Le operazioni seguite riguardavano prevalentemente interventi di finanza straordinaria per la realizzazioni di investimenti. In particolare ho seguito la realizzazione di grandi investimenti sia industriali sia nel real estate. In questa esperienza ho decisamente migliorato le relazioni tra la mia società prodotto (MCC) e la rete commerciale, grazie alla valorizzazione dei mezzi della rete unita alla più strutturata capacità tecnica della mia struttura. L'ampliata capacità d'ascolto e la valorizzazione dei potenziali umani hanno consentito risultati brillanti.

1998 – 1999 **Responsabile Ufficio Finanza per il Territorio di Mediocredito Centrale (Ministero del Tesoro),** gestione delle **i**struttorie delle operazioni di finanziamento ad Enti Pubblici, Municipalizzate ed ad imprese legate a progetti su concessione. Ho contribuito a creare dal nulla un efficiente struttura dedita ad un'attività assolutamente nuova rispetto al resto dell'area.

1996 – 1997 **Analista Senior dell'Ufficio Corporate Finance di Mediocredito Centrale (Ministero del Tesoro),** gestione delle istruttorie per la concessione di finanziamenti ad aziende Corporate e PMI.

1996 – 1997 **Analista Senior dell'Ufficio Corporate Finance di Mediocredito Centrale (Ministero del Tesoro),** gestione delle istruttorie per la concessione di finanziamenti ad aziende Corporate e PMI.

1990 – 1995 **Analista Crediti Mediocredito di Roma (Gruppo Banca di Roma),** gestione delle istruttorie per la concessione di finanziamenti ad aziende Corporate e PMI.

AUTORIZZO AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI AI SENSI DELLA LEGGE 675/96

Roma marzo 2020